

sales Training

1. .मला सर्जिकल कॉटन बिजनेस विषयी माहिती हवी?
2. .मला व्हेजिटेबल डीहायड्रेशन विषयी माहिती हवी?
3. .मला अगरबत्ती मेकिंग बिझनेस सुरू करायचा आहे त्याविषयी सर्व माहिती हवी?
4. .मला कापूर निर्मिती व्यवसाय सुरू करायचा आहे त्याच्या मशीन कुठे मिळतील कच्चांमाल कुठे मिळेल याची माहिती हवी?
5. .तुमची फी खूप जास्त आहे?
6. .ट्रेनिंग घेण्या अगोदर इन्व्हेस्टमेंट आणि मशिनरी कुठे मिळतात याची माहिती हवी?
7. .झूम मीटिंगमध्ये नक्की काय माहिती दिली जाते?
8. .रेगुलर ट्रेनिंग प्रोग्राम आणि प्रीमियम ट्रेनिंग प्रोग्राम मध्ये काय फरक आहे?
9. .बीसीपी प्रोग्राम म्हणजे नेमके काय?
10. .धमाका ऑफर मध्ये आपण कोण कोणते लायसन्स काढून देतो?
11. .उद्योग मंथन कार्यक्रमांमध्ये नेमकी काय माहिती दिली जाते?
12. .सोया बाय प्रॉडक्ट मध्ये आपण तेल निर्मिती विषयी माहिती देतो का?
13. .ट्रेनिंग जर तुमच्याकडून घेतले तर तुम्ही तयार झालेला माल विकत घ्याल का?
14. तुमच्या सर्टिफिकेट बँक लोन साठी चालते का?
15. .उद्योग मंथन कार्यक्रम मला यायला जमणार नाही? ऑनलाइन काही पर्याय उपलब्ध आहे का?
16. .प्रीमियम ट्रेनिंग प्रोग्राम ची फी जास्त आहे मला डिस्काउंट द्या ?
17. .कोर्स मी घेतला आणि माझ्या भावाला सुद्धा बघायला दिला तर चलेल का?
18. .प्रोजेक्ट रिपोर्ट काढायला किती फी आहे? त्यासाठी कोटेशन तुम्ही द्याल का?
19. .मला एखादा व्यवसाय सुरू करायचा आहे तुम्ही काय सजेस्ट कराल?
20. .मी दोन-तीन बिजनेस बघितले आहेत youtube वर पण मला नेमकं काय करावे हे सुचत नाही तुमच्याकडे काय सोल्युशन आहे?
21. .ट्रेनिंग घेण्यापूर्वी तुमच्याकडे कोणी अगोदर ट्रेनिंग झालेल्या लोकांचे किंवा सुरू झालेल्या लोकांचा नंबर असेल तर मला द्या मी पहिले जाऊन बघून येतो
22. .तुम्ही स्वतः मशिनरी खरेदी करून द्याल का?
23. .अजून माझे कन्फर्म होत नाही की ट्रेनिंग करायचे आहे की नाही?
24. .घरच्याशी बोलून सांगतो अजून माझे कन्फर्म झालेले नाही बिझनेस करायचे की नाही?
25. .मी थोडा मार्केटमध्ये चौकशी केली पण सगळे नकारात्मक माहिती देतात तुम्ही काय सांगाल तुमचे ट्रेनिंग मध्ये सकारात्मक माहिती मिळेल का?
26. .मला ॲग्री टुरिझमचा बिझनेस करायचा आहे त्याविषयी तुमच्याकडे काही माहिती आहे का?
27. .उद्योग मंथन मध्ये मला मशिनरी चे सप्लायर ची माहिती मिळेल का?
28. .आपण कस्टमरचा फॉलोअप घेताना काय बोलावे?
29. .नवीन कस्टमर चा फोन आल्यावर ती त्याला काय माहिती विचारावी!?
30. .कस्टमर नेअगोदर आपल्याला फोन केला आहे हे कसे समजावे?
31. .Exotel entry कशी चेक करावी?
32. .सियाराम मध्ये नवीन लीड कशी क्रिएट करावी?
33. .सीआरएम मध्ये लीड ला कॉन्टॅक्ट मध्ये कधी कन्व्हर्ट करायचे?
34. .कस्टमरने व्हाट्सअप वर माहिती पाठवा सांगितल्यावर ती त्यांना माहिती कुठून पाठवायची?

sales Training

35. गल्ला बॉक्सला कस्टमरला टॅग आणि कस्टमर माझाच आहे हे कसे ओळखायचे?
36. व्हाट्सअप ला कस्टमर ला काय काय माहिती पाठवायची?
37. कस्टमर शी बोलणे झाल्यावरती ते कुठे मेन्शन करायचे?
38. कस्टमरला फोन करताना कुठून फोन करायचा त्यासाठी कोणता नंबर सिलेक्ट करायचा?
39. वेबसाईट वरती कोर्स कसा सर्च करायचा ऑर्डर कशी टाकायची?
40. एखाद्या गोष्टीचा आपल्याकडे कोर्स आहे की नाही किंवा आपण झूम मीटिंग देऊ शकतो का हे कसे ओळखायचे?
41. पेमेंट कोणत्या अकाउंटला करून घ्यायचे?
42. आलेले पेमेंट कुणाकडे व्हेरिफिकेशन ला पाठवायचे त्याची सर्व प्रक्रिया काय?
43. तुमच्याकडे अगोदर कोणी प्रशिक्षण घेतले आहे का मला कसे कलेले प्रशिक्षण चांगले असते या प्रश्नाचे उत्तर कसे द्यावे?
44. ई बुक म्हणजे काय?
45. वेलकम किट मध्ये आपण काय काय देतो?
46. कस्टमर आपल्याकडची सर्व्हिस विकत घेऊ शकतो हे कसे ओळखावे?
47. तुम्हाला जर एखाद्या गोष्टीची माहिती नसेल तर ती कुणाला विचारावे?
48. कोणता कस्टमर हा लगेच ट्रेनिंग घेऊ शकतो हे कसे ओळखावे?
49. कागदपत्रे आणि प्रोजेक्ट रिपोर्ट बनवून द्यायला किती कालावधी असतो?
50. कोणतेही उद्योगाचे प्रशिक्षण घेणे का गरजेचे आहे थेट मशनरी आम्ही बघितली कोटेशन घेतले आहे असं जर कस्टमर म्हटलं तर त्याला कसे समजून सांगावे?
51. तुमचे प्रॅक्टिकल ट्रेनिंग नाही फील्ड वरती प्रॅक्टिकल ट्रेनिंग हवे होते तरच कोर्स केला असता असे कस्टमर म्हटल्यावर ती काय सांगावे?
52. ट्रेनिंग घेण्याची काही गरज वाटत नाही असे म्हटल्यावर ती काय सांगावे?
53. Crm मध्ये फॉलोअप डेट कशी टाकावी?
54. Crm मध्ये मी माझा डेटा किंवा रोज मला कोणाला फॉलो करायचा आहे हे कसे शोधावे?
55. आपण सपोर्ट नक्की कसा देतो आणि रेगुलर कोर्स वरती सपोर्ट किती दिवसांचा असतो?
56. जर एखादा कस्टमर म्हटलं की मला सपोर्टच्या सरांशी किंवा अमित सरांशी थेट बोलायचे आहे मग काय उत्तर द्यायचं?
57. आपले सेल्स से टारगेट अचूक होण्यासाठी आपण काय ट्रिक आणि टेक्निक वापरल्या पाहिजे?
58. फोन केलेला कस्टमर चे बॅकग्राउंड कसे ओळखायचे आणि त्यानुसार कोणते प्रॉडक्ट कसे पीच करायचे?
59. कस्टमर ने प्रॉडक्ट घेण्यासाठी आपण सगळ्यात पहिले काय केले पाहिजे?
60. जर कस्टमर प्रॉडक्ट विषयी माहिती घेत असेल पण पेमेंट करायला वेळ लावत असेल तर काय टेक्निक वापरायची किंवा ऑफर कशी पीच करायची ?
61. कस्टमरला कोर्स का गरजेचा आहे त्याला हा कोर्स केल्याने कसा फायदा होईल हे कसे पटवून द्यायचे?
62. झूम मीटिंगमध्ये कोणता स्लॉट शिल्लक आहे हे कसे कळेल आणि झूम मीटिंग कशी बुक करायची?
63. बीसीपी मीटिंग कधी असते आणि त्यामध्ये काय माहिती दिली जाते?
64. झूम सोबत बीसीपी कसे पीच करावे त्याचा आपल्याला काय फायदा होईल ?

sales Training

65. .कोर्स विकताना प्रोजेक्ट रिपोर्ट सोबत का विकला पाहिजे ?
66. .त्यासाठी आपण किती चार्जस घेतो?
67. .सेपरेट प्रोजेक्ट रिपोर्ट विकला तर किती चार्जस घेतो आणि कोर्स सोबत विकले तर किती घेतो?
68. .प्रॉजेक्ट रिपोर्ट हा का गरजेचा आहे ?
69. .एखादा कस्टमरला आपण फॉलोअप केला असेल तर पुन्हा फॉलोअप कसा करावा?
70. .जर कस्टमर आपला फोन उचलत नसेल तर अशावेळी काय करावे त्याला व्हाट्सअप वरती काही मेसेज पाठवावा का किंवा दुसऱ्या फोन वरून फोन करावा का?
71. .जर क्लाइंट म्हणाला मी तुमच्यावर विश्वास कसा ठेवावा तर अशावेळी त्याला काय पाठवावे किंवा काय उत्तर द्यावे?